

XXXXXXXXXX, XX ans

Adresse

Ville

📞 06 XX XX XX XX

XXXX@gmail.com



## Assistante commerciale

### Expériences Professionnelles

- Jun- Déc 2012      **Conseillère clientèle**, XXXX (Ville): vendre des produits et services du multimédia au sein d'une plateforme téléphonique régionale. Acquérir une nouvelle clientèle dans un marché en constante évolution. Fidéliser les clients déjà abonnés aux services de la marque et contribuer à leur satisfaction.
- Sept-Déc 2011      **Attachée commerciale**, XXXX (Ville): vendre des pneumatiques destinés aux véhicules motorisés. Rôle de conseils pour le compte des constructeurs automobiles et des négociants spécialistes. Réaliser un suivi commercial, animer des actions commerciales, assister les commerciaux terrain dans le back office. Relation avec la production pour s'assurer de la livraison de la marchandise - Facturation
- Avril – Juin 2011      **Commerciale, stagiaire** - XXXX (Ville) : Développer la notoriété et l'activité commerciale d'un artisan proposant du mobilier écologique, prospecter et négocier des partenariats.
- Fév - Mars 2010      **Assistante Export, stagiaire** - XXXX (Ville): Suivre les activités de contrôle en douane, négocier avec les acteurs de la chaîne logistique en Import/Export, élaborer des documents de transports et effectuer des cotations.
- Oct 2009      **Commerciale Export, stagiaire** – XXXX : Mission de prospection en XXXX (Ville) – Réaliser une étude de marché secteur industriel, identifier les distributeurs, mise en relation avec des importateurs, prise de rendez vous, présenter les machines et récolter des informations sur les équipements actuels des prospects.
- Mai – Juil 2009      **Commerciale Export, stagiaire** - XXXX : (Ville) : rechercher une nouvelle clientèle et des prescripteurs à l'international, suivre les commandes, préparer des salons internationaux, traductions.

### Diplômes

- 2011      Licence Professionnelle **Management des Relations Commerciales** (IUP Management - Ville)
- 2010      **BTS Commerce international** (Ville) - Maîtrise des techniques de vente et de négociation à l'international
- 2008      Bac **Littéraire** – (Ville) - option anglais

### Compétences linguistiques

- |          |                |
|----------|----------------|
| Anglais  | Bonnes notions |
| Espagnol | Conversational |

### Intérêts – Autres :

Sports – Voyages : Découverte de nouvelles régions et cultures – Permis B, véhicule personnel.